

**DIGITAL MODUL**

## **Prinsip Penting agar Tembus Ratusan Pembeli Rutin Setiap Bulan**

Isi dari modul ini memiliki hak kekayaan intelektual yang dilindungi oleh undang-undang. Dilarang menggunakan, mengubah, memperbanyak dan mendistribusikan seluruh atau sebagian isi modul untuk tujuan komersil

- Disusun oleh Tim entrepreneurID

Apa perasaan Anda jika setiap promosi, bisnis Anda berhasil tembus ratusan sales?

Ya, jualan apa aja, minimal closing 100 transaksi.

Kalau keuntungan setiap produk Rp. 20.000 saja, maka closing 100 artinya dapat 2 juta. Jika dalam sebulan bisa melakukan hal tersebut 5 kali, maka penghasilan bersih mencapai 10 juta/bulan.

Itu jika keuntungannya 20 ribu ya, kalau diatas itu, ya artinya penghasilannya lebih banyak lagi, hehe. 😊👍

Mungkinkah bisa seperti itu?

Dalam dunia bisnis, hal diatas sangat mungkin sekali.

Dalam sehari, seseorang bisa dapat keuntungan 20 juta, 200 juta, atau bahkan diatas itu.

Pertanyaan, gimana caranya? 🤔

Nah untuk bisa seperti itu, tentu ada ilmunya, ada caranya, ada polanya.

Dapat belasan atau puluhan pembeli, bisa coba-coba. Tapi jika ingin tembus ratusan pembeli secara rutin, maka perlu strategi khusus. 📌

Di Amunisi Jualan Online ini Anda akan belajar banyak teknik-teknik promosi, tapi kalau Anda benar-benar ingin tembus ratusan transaksi rutin, maka pahami dulu prinsipnya.

Ya, untuk bisa dapat banyak pembeli, ternyata prinsipnya hanya 2.

Prinsip pertama adalah **JUALAN KE BANYAK ORANG**

Dan Prinsip kedua adalah **JUALAN DIBANTU BANYAK ORANG**

Kalau saat jualan Anda punya 2 mindset barusan, maka insyaAllah mudah bagi Anda untuk tembus ratusan transaksi secara rutin. 👍

Benar, jualan ke banyak orang atau jualan dibantu banyak orang adalah prinsip dasar dari jualan laris manis.

Banyak orang bingung kenapa jumlah pembelinya sedikit, tapi mereka tidak pernah mengecek calon pembelinya.

Padahal, ketika mereka menjual produknya ke banyak orang. Maka otomatis penjualannya akan jauh lebih banyak dibanding jualan ke jumlah pembeli yang sedikit.

## "JUALAN KE 10 ORANG, DENGAN JUALAN KE 10RIBU ORANG, ITU HASILNYA BERBEDA"

Nah selain prinsip pertama, Anda juga bisa dapat banyak transaksi dengan prinsip yang kedua, yaitu jualan dibantu banyak orang.

Misal ada 300 orang yang membantu Anda, lalu dari 300 orang itu masing-masing dapat 10 pembeli, dengan harga produk Rp. 100ribu maka  $300 \times 10 \times \text{Rp. } 100.000 = 300 \text{ Juta}$

Kalau dibandingkan, jualan sendirian, dengan jualan dibantu ratusan orang, hasilnya bagai bumi dan langit.

Kalau jualan sendirian, potensinya serba terbatas. Tapi jika dibantu banyak orang, potensinya jadi tidak terbatas. 🙌

Sekarang sudah paham kan prinsip dasarnya?

Nah, itulah 2 prinsip jualan tembus ratusan transaksi rutin. Yaitu jualan ke banyak orang atau jualan dibantu banyak orang.

Karena itu, untuk yang ingin memperbaiki penjualannya. Cobalah perbaiki 2 hal barusan. Tambah calon pembelinya atau Tambah tim penjualannya.

Cara menambah calon pembeli dan tim penjualan akan dibahas di modul-modul berikutnya. Jadi silahkan pelajari materi Amunisi Jualan Online (AJO) ini sampai tuntas ya. 😊

Selamat belajar. 😊