

DIGITAL MODUL



5 Cara Kunci Penghasilan Lewat WA

Isi dari modul ini memiliki hak kekayaan intelektual yang dilindungi oleh undang-undang. Dilarang menggunakan, mengubah, memperbanyak dan mendistribusikan seluruh atau sebagian isi modul untuk tujuan komersil

- Disusun oleh Tim entrepreneurID

Kalau ada yang penghasilan dari bisnisnya sampai saat ini selalu naik turun, bahkan cenderung tidak menentu, maka semoga materi ini mencerahkan.

Karena lewat modul ini kami mau sharing salah satu tips untuk mengunci penghasilan.

Yaitu kunci penghasilan pakai WhatsApp.

Anda pada pakai WA kan?

Kalau pakai, tau gak sebenarnya WA ini bisa digunakan untuk mengunci penghasilan? 😊

Caranya seperti apa?

Kami akan mulai jelaskan ya. 📝

Jika ingin mengunci penghasilan lewat WA, pertama-tama kita harus paham strategi-strategi dasar jualan di WA.

Seperti . . .

- Teknis-teknis WA untuk bisnis
- Cara agar kontak calon pembeli selalu bertambah
- Strategi interaksi dengan kontak WA
- Membuat penawaran yang cantik
- dan sejenisnya

Namanya strategi dasar artinya ya dasar.

Itu syarat wajib untuk bisa ngunci penghasilan dari WA.

Nah kalau yang barusan saja belum paham, maka sekeren apapun bisnisnya, WAnya gak akan jadi apa-apa.

Cuma media chat dan simpan kontak aja, hehe 😄

Selain harus paham strategi dasar jualan di WA, maka yang harus dimiliki berikutnya adalah target yang menarik dan spesifik.

Alias harus jelas berapa nominal yang mau dicapai.

Target yang jelas akan memperjelas jumlah produk yang harus kita jual. Misal target penghasilannya adalah 10 juta.

Maka coba hitung, untuk dapat 10 juta perbulan itu, tiap bulannya harus jualan berapa produk? 🤔

Katakan untung bersih tiap produk adalah 25ribu.

Maka produk yang harus dijual jumlahnya adalah 10 juta dibagi 20ribu, sama dengan 400 produk.

Nah, kalau sudah ada targetnya maka harus bersikap seperti target.

Kalau targetnya tinggi, ya jangan malas-malasan.

Hehehe. 😊

Intinya kalau mau kunci penghasilan dari WA, dasarnya dulu dibenerin.

Harus bisa jalanin strategi-strategi umum dan harus bersikap seperti target.

Kalau dua ini sudah beres, maka kita masuk ke polanya.

Sekurang-kurangnya, ada 5 pola untuk mengunci penghasilan di WA.

Cara Pertama, Kunci Penghasilan lewat Kuantitas dan Kualitas

Kuantitas = Jumlah kontak calon pembeli yang kita miliki

Kualitas = Kedekatan kita dengan kontak-kontak itu

Misal target 400 produk per bulan.

Maka harus berfikir kira-kira, berapa kontak baru yang harus datang ke WA kita tiap bulannya?

Apakah 1.000 kontak? 2.000 kontak? atau diatas itu? 🤔

Yang pasti, kalau bisa membuat kontak WA dekat dengan kita, maka jumlah kontak baru yang dibutuhkan akan semakin kecil.

Bisa jadi untuk mengejar 400 transaksi, gak butuh ribuan kontak.

Nah, kalau pakai cara pertama ini.
Maka fokusnya adalah 2 hal.
Datangkan dan Interaksi dengan kontakannya.
Itu aja yang dilakukan setiap hari. 😊

Jadi kalau ngakunya mau kunci penghasilan pakai cara pertama, tapi yang dilakukan selain 2 hal itu, otomatis sudah salah, hehe.

Cara Kedua, Kunci Penghasilan dengan Campaign

Sederhananya, kita punya program terstruktur dari mulai simpan kontak, sampai akhirnya membuat mereka jadi pembeli.

Setiap minggunya, yang perlu kita lakukan adalah 2 hal.
Pertama, membuat sebanyak mungkin orang simpan nomor WA kita.
Kedua, jualan ke orang yang sudah simpan nomor WA kita dari minggu sebelumnya.

Jadi intinya.
Calon pembeli lama ditawari lebih dulu, dan calon pembeli baru nunggu antrian, hehe. 😊

Strategi ini sudah banyak diterapkan teman-teman Agen entrepreneurID.
Alhamdulillah sejak saat itu, banyak teman-teman agen yang penghasilannya mingguan, bukan bulanan lagi.

Dengan cara kedua ini memungkinkan kita untuk dapat uang 4 sampai 5 kali dalam sebulan. 😊

Cara Ketiga, Kunci Penghasilan dengan Jualan 1 minggu Full

Salah satu hal yang menantang ketika jualan di WA adalah kita tidak bisa terus menerus mempromosikan produk kita setiap hari lho.

Kalau setiap hari pesan dan status WA kita hanyalah promosi produk, maka kontak yang susah payah kita kumpulkan akan kabur. 🤖

Karenanya, ada 1 strategi yang bisa kita pakai.
Yaitu jualan hanya dalam 1 minggu saja selama sebulan.

Caranya, kita gunakan 1 minggu untuk menawarkan produk secara masif, dan minggu-minggu lainnya kita pakai untuk aktivitas tambah kontak WA dan jalin interaksi dengan mereka.

Rupa-rupanya cara ini cukup efektif karena dalam 1 kali jualan, hasilnya bisa tembus jutaan kalau cara eksekusinya benar, hehe.

Ya, jaluannya cuma 1 minggu, hasilnya cukup untuk 1 bulan. 😊

Cara Keempat, Kunci Penghasilan dengan Launching Produk

Selain 3 cara diatas, untuk mengunci penghasilan lewat WA maka kita bisa menerapkan model bisnis launching produk.

Jadi kumpulkan banyak kontak 1 niche market tertentu dalam akun WA, lalu tawarkan produk-produk baru yang dibutuhkan mereka.
Biasanya produk baru adalah solusi dari masalah yang sedang hot.

Nah dengan cara bermain seperti ini, maka secara tidak langsung kita akan punya penghasilan tetap dari WA.

Cara Kelima, Kunci Penghasilan dengan Repeat Order

Kalau strategi sebelumnya banyak menjual ke kontak baru, maka yang satu ini fokuslah ke kontak-kontak pembeli yang sudah kita kumpulkan sebelumnya.

Jadi, buat pembeli lama belanja ulang kepada kita setiap bulannya.

Pada dasarnya kita akan lebih mudah jualan ke pembeli lama, daripada menawarkan orang baru untuk membeli produk.

Nah sayangnya, banyak yang gak fokus ke pembeli lamanya, akhirnya menysia-nyiakan kesempatan yang ada didepan mata. 🙄

Cara Keenam, Kunci Penghasilan dengan Bangun Tim Penjualan

Jadi kontak WA yang dikumpulkan, bukan untuk ditawari produk. Tapi ditawari peluang jadi tim penjualan kita.

Nanti, begitu tim penjualannya ada, kita bina untuk membantu memasarkan produk/jasa kita.

Strategi ini akan sangat efektif karena memang, jualan laris manis itu kuncinya cuma 2.

Pertama jualan ke banyak orang sekaligus.

Atau yang kedua, dibantu jualan banyak orang sekaligus. 😊

Kalau ada yang belum tau cara jualan ke banyak orang, belum tau gimana dapat ribuan kontak baru setiap bulan, maka bisa pakai cara kedua.

Ajak banyak orang untuk bantuin jualan.

Nangkap ya?

Hehe 😊

Nah, itulah 5 pola kunci penghasilan di WA.

1. Tambah kontak WA sebanyak mungkin, jalin interaksi ke mereka.
2. Campaign, tambah kontak tiap minggu, jualan di minggu berikutnya ke kontak baru.
3. Launching Produk baru.
4. Genjot Repeat Order.
5. Bangun tim penjualan

Jujur saja, kami tim entrepreneurID merekomendasikan Anda untuk fokus pakai WA.

Banyak kenalan kami atas ijin Allah bisnisnya tumbuh karena paham cara pakai WA dengan benar.

Beberapa bahkan kami temani dari awal merintis bisnis.

Karena mereka kuat belajar dan praktiknya, diantaranya ada yang . . .

- Dapat 1.000 reseller dari WA
- Omzetnya tembus 2 Miliar dalam waktu 16 bulan lewat WA, dan
- Ada juga yang dalam sekali broadcast closing 100 juta cash.

Jadi bukan lagi kunci penghasilan, tapi hasilnya lebih daripada kebutuhan bulanan.

MasyaAllah 🤗

Nah apa yang mereka lakukan?

Salah satu dari hal-hal yang barusan kita bahas.

Yang dilakukan adalah tambah terus kontak WA setiap waktu dan rajin interaksi

Atau launching produk

Atau bangun tim penjualan

Karena ini pola, maka silahkan diikuti ya. 😊

Dan buat Anda yang mau belajar ilmu jualan di WA silahkan kejar terus ilmunya.

Insyallah gak akan rugi koq, karena memang WA lagi potensial banget.

Sudah banyak yang buktikan. 😊

Kami Alhamdulillah punya pengalaman

Tambah 1.000 kontak WA dalam 1 hari

Dapat respon 1.000 chat dalam 1 kali broadcast

Dan tembus 1.000 transaksi dalam 1 minggu

Semoga materinya bermanfaat ya.
Selamat belajar.